Manulife
Every day better

Manulife SME Business Solutions

Your *Partner* in **Business Succession** and **Continuity Solutions**

Manulife SME Business Solutions

Managing a small and medium-sized enterprise (SME) can be challenging. As a business owner, you need to protect

- your **business**,
- **key person** and
- your **family**.

Events such as the untimely loss of a key person or partner can leave your business in a mess. Hence, having **good Business Succession and Continuity Solutions** is crucial to keep your business running smoothly.

With **Manulife SME Business Solutions**, we can provide you with the best customisable insurance solutions to protect your business and your family.

We make your problems ours so you don't have to go through them yourselves.

Making **every day better** for you.

How can Manulife SME Business Solutions help you?

1 Key Person Protection

- Covers the company's loss of income
- Employs a new key employee without financial worries
- Has the financial capability to minimise business disruption

2 Debt Cancellation

- Fully or partially pay off the business debts or loans

3 Asset Protection

- Protects personal and company assets from asset liquidations

4 Business Buy Back

- Has the financial capability to buyout the deceased partner's shares
- Receives 100% ownership control of business with minimal disruption (depending on agreement between partners)

5 Employee Retention Programme

- Better retention of employees with medical coverage benefit

1 Key Person Protection

Scenario

Mr. Low (male, non-smoker, aged 45) is the business owner and head chef of Crown Seafood Restaurant. Unfortunately, he met with an accident at work and suffers from **Total and Permanent Disability (TPD).**

Without Manulife SME Business Solutions

The restaurant business may be disrupted in terms of quality and operations, causing financial losses and loss in reputation.

Drop in sales revenue and income

Loss in reputation

Unable to pay staff salaries and loans

With Manulife SME Business Solutions

Crown Seafood Restaurant will receive a lump sum payment to cover loss of income while allowing the restaurant to hire a new competent head chef without any financial worries.

Crown Seafood Restaurant

Manulife SME Business Solutions

ManuLink Premier
Death/TPD: RM1 million FA
Payment Term: 8 years
Coverage Term: Up to age 70
Annual Premium: RM11,000[1]

Optional Benefit - Beyond Critical Cover:
RM500,000 FA
Annual Premium: RM18,000[1]

Crown Seafood Restaurant receives a **RM1 million** lump sum payment

Mr. Low suffers from **TPD** due to a **car accident**

Hires a new head chef with **RM200,000**

Covers company's loss of income with **RM800,000**

[1] Not including any applicable government tax.
Note: The scenario above is based on 100% of Equity Fund and is for illustration purposes only. FA shall mean Face Amount. Manulife Advisors may propose other product offerings depending on customer's needs. Terms and conditions apply.

2 Debt Cancellation

Scenario

Mr. Tan (male, non-smoker, aged 50) is the business owner of Hyper Electronics. The company has applied for a RM1 million business loan to expand his electronic appliances business. The business is well managed by his son, Eric. Unfortunately, Mr. Tan **passed away** a few years later **due to a car accident**.

Without Manulife SME Business Solutions

Not only has Eric inherited his father's business, but he has also inherited the business with business debts that may impact the business's financial liquidity and future credit line.

Substantial debt

Limited possibilities to secure more credit line

With Manulife SME Business Solutions

Hyper Electronics will receive a RM2 million lump sum payment and Eric can use it to help pay off the company's remaining debts. With this, he can continue to run the business with minimal financial difficulties.

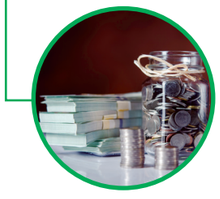
Hyper Electronics

Manulife SME Business Solutions

Hyper Electronics receives a **RM2 million**[2] lump sum payment

Mr. Tan **passed away** due to a **car accident**

RM1 million to repay total loan



RM1 million for additional business funds

ManuLink Premier
Death/TPD: RM1 million FA
Payment Term: 8 years
Coverage Term: Up to age 70
Annual Premium: RM14,000[1]

Optional Benefit - Beyond Critical Cover: RM500,000 FA
Annual Premium: RM22,000[1]

Alternate Policy Option: 5-Year Renewable ManuTerm
Death/TPD: RM1 million FA
Annual Premium: RM8,160[1]

[1] Not including any applicable government tax.
[2] An additional 100% FA will be payable if death is due to accident.
Note: The scenario above is based on 100% of Equity Fund and is for illustration purposes only. FA shall mean Face Amount. Manulife Advisors may propose other product offerings depending on customer's needs. Terms and conditions apply.

3 Asset Protection

Scenario

Mrs. Wong (female, non-smoker, aged 40) is the business owner of Wong Machinery. Her company took out a business expansion loan of RM4 million to purchase a warehouse and machinery. Mrs. Wong is insured as a key person. Unfortunately, Mrs. Wong **passed away** due to **heart attack**.

Without Manulife SME Business Solutions

The business may be disrupted in terms of expansion and operations, resulting in financial losses.

Substantial debt

Liquidate assets to ease up the finances

With Manulife SME Business Solutions

Wong Machinery will receive a RM5 million lump sum payment and Mrs. Wong's successor to pay off the loans and the remaining proceeds can be used for business continuity purposes without financial difficulties.

Wong Machinery

Manulife SME Business Solutions

Wong Machinery receives a **RM5 million** lump sum payment

Mrs. Wong **passed away** due to **heart attack**

RM4 million to pay off the remaining loans

RM1 million for business continuity

Manulife Asset Shield
Death/TPD: RM5 million FA
Payment Term: 10 years
Coverage Term: 25 years
Annual Premium: RM60,000[1]

[1] Not including any applicable government tax.
Note: The scenario above is based on 100% of Equity Fund and is for illustration purposes only. FA shall mean Face Amount. Manulife Advisors may propose other product offerings depending on customer's needs. Terms and conditions apply.

4 Business Buy Back

Scenario

Mr. Lim (male, non-smoker, aged 50) and Mr. Chong (male, non-smoker, aged 45) are business owners of Diamond Glove Manufacturing with equal shares. Their business is valued at RM6 million. Both Mr. Lim's and Mr. Chong's families are not involved in their business. Unfortunately, Mr. Chong **passed away due to heart attack**.

Without Manulife SME Business Solutions

As the surviving partner, Mr. Lim may face differing opinions and conflict with Mr. Chong's family who may not have the relevant experience but have a say, in the business decision. Mr. Chong's family may want Mr. Lim to buyout Mr. Chong's shares or sell it to other business owners.

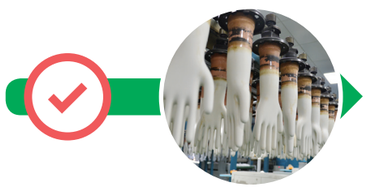
Conflict with deceased partner's family

Business impacted

Liquidate assets or apply loan to buy back partner's shares

With Manulife SME Business Solutions

Mr. Chong's family will receive a lump sum payment of RM3 million for their loss; and Mr. Lim will receive 100% ownership and control of the business with minimal disruptions.



Diamond Glove Manufacturing

Set up a Business Buy Back Agreement:

- Business value at RM6 million
- Deceased partner's beneficiary will receive RM3 million
- Surviving partner will receive 100% ownership

Manulife SME Business Solutions

ManuLink Premier

Each partner buys an insurance policy with RM3 million coverage amount

Payment Term: 8 years

Coverage Term: Up to age 80

Annual Premium: RM60,000[1] (Mr. Lim) RM45,000[1] (Mr. Chong)

Mr. Lim receives a **RM3 million**[3] lump sum payment

Mr. Chong **passed away** due to **heart attack**

Mr. Chong's family receives **RM3 million** from selling the company shares to Mr. Lim

Mr. Lim purchases the company shares from Mr. Chong's family and receives **100% ownership**

[1] Not including any applicable government tax.
[3] If Mr. Chong passes away due to accidental causes, the total lump sum payment can be up to **RM15 million**.
Note: The scenario above is based on 100% of Equity Fund and is for illustration purposes only. FA shall mean Face Amount. Manulife Advisors may propose other product offerings depending on customer's needs. Terms and conditions apply.

5 Employee Retention Programme

Scenario

Mrs. Lee is the owner of an accounting firm, Elite Accounting, with 15 employees. Mrs. Lee has an excellent team and wants to **enhance** her **employee's insurance coverage** as part of employee retention efforts.

Without Manulife SME Business Solutions

Employee turnover rate may remain high and requires Mrs. Lee to spend more resources on training new employees.

High turnover rate

Spend more resources on training new employees

With Manulife SME Business Solutions

There are a few coverage options available for Mrs. Lee to consider for her employees such as basic life, critical illnesses or medical benefits. Having adequate medical coverage is essential.

Elite Accounting

- Buys/subsidises an individual insurance plan for their employees
- Allowing employees to keep their insurance plans even after they have resigned
- Employees can choose to purchase their own plan as well

Manulife SME Business Solutions

Manulife Health Saver Benefit

Room & Board (R&B): RM150 to Signature plan

Annual Limit: From RM1 million

Lifetime Limit: No Limit

Lower turnover rate & save on having to train new employees

Note: The scenario above is for illustration purposes only. FA shall mean Face Amount. Manulife Advisors may propose other product offerings depending on customer's needs. Terms and conditions apply.

Wealth distribution **made easy with insurance policy**. How?

Ways to distribute your wealth upon death

Standard Wealth Distribution Process

Long Waiting Period (2 to 7 years[4])

Assets Frozen

With Will (Grant of Probate is required)

Without Will (Letter of Administration is required)

Assets Collection

Clear Outstanding Debts etc.

Distribution to Loved Ones

Insurance Policy

Speedy Benefit Payment (2 to 4 weeks[5])

Trust Policy (via nomination) or Absolute Assignment

Lump sum payment to Loved Ones

[4] Source: Will & Trust Specialist in Malaysia.

[5] Subject to Manulife's approval process and provided all claim documents are in order.

Please note that the timeline for both the distribution processes above may vary from case to case basis.

Legacy planning is **an everlasting gift for your family**. Set up a smooth inheritance with insurance policy.

Liquidity
Simple and speedy claim process

Creditor proof
Lump sum payment from insurance policies are protected against creditors

Cost efficient
Lower administration fees compared to other wealth distribution tools

Tax-free
Lump sum payment received by beneficiaries are tax-free

About Manulife Malaysia

Manulife Malaysia was first established in 1963 as a branch of Bahamas-based British American Insurance Co. It became a public limited company in 1981 and changed its name to British American (Malaysia) Insurance Berhad. In 1994, the company was renamed John Hancock Life Insurance (Berhad) to reflect our association with John Hancock Mutual Life Insurance Company in USA. Later, the Company changed its name to Manulife Insurance (Malaysia) Berhad following the large-scale global merger between Canadian-based Manulife Financial Corporation and US based John Hancock Financial Services, Inc in 2004. Manulife Malaysia underwent a restructuring exercise in 2008 and effective 3 October 2008, Manulife Insurance (Malaysia) Berhad became Manulife Holdings Berhad.

Manulife Malaysia is a progressive company, not just in the products and services we offer but also in the way we do business. We aspire to be the trusted and most preferred financial services provider in Malaysia by making our customers' decisions easier and lives better. Subsidiary companies under Manulife Holdings Berhad are Manulife Insurance Berhad, Manulife Investment Management (M) Berhad and Manulife Insurance Labuan Limited.

Manulife Holdings Berhad is listed on the Bursa Malaysia. Its assets under management as at 31 December 2022 is over RM13 billion.

Manulife Holdings Berhad is a member of Canada-based Manulife Financial Corporation, a leading Canadian-based financial services group.

This presentation placemat is solely for the use of Manulife Insurance Berhad agency members and cannot be reproduced or disseminated in whole or part for whatever purpose or reason. The information in this presentation placemat should be reviewed together with the approved Product Disclosure Sheet/Brochure for this product. You are urged to obtain independent advice before taking any action based on the information and contents in this presentation placemat. **This is an insurance product that is tied to the performance of underlying assets and is not a pure investment product such as unit trusts.** This plan is underwritten by Manulife Insurance Berhad (200801013654 (814942-M)), a company licensed under the Financial Services Act 2013 and regulated by Bank Negara Malaysia. It is located at 16th Floor, Menara Manulife, 6, Jalan Gelenggang, Damansara Heights, 50490 Kuala Lumpur.

Terms and conditions apply.

www.manulife.com.my
ManulifeMalaysia
manulife.malaysia
Manulife Malaysia
Manulife Malaysia

10/2023

Manulife
Every day better

Manulife SME Business 保险方案

您的**业务继承**和**可续性解决方案**合作伙伴

Manulife SME Business 保险方案

管理中小型企业 (SME) 是极具挑战的任务。身为老板，您必须保护

您的**业务**、

公司关键人物和

您的**家人**。

失去公司关键人物或伙伴可能导致公司陷困。因此，拥有良好的**业务继承和可续性解决方案**对于保持业务顺利运行至关重要。

Manulife SME Business 保险方案能为您规划最佳的客制化保险计划，以保护您的业务和家人。

我们与您并肩同行及为您分忧解难，让您高枕无忧。

为了**更好的每一天。**

Manulife SME Business 保险方案如何协助您?

1 关键人物保障

- 为公司失去收入时提供保障
- 在不必担心财务问题状况下，聘请新员工以填补空缺
- 拥有足够财力，以减低业务受到的影响

2 债务抵消

- 还清或偿还部分商业债务或贷款

3 资产保障

- 保障个人和公司资产，避免资产遭到清盘

4 商业回购

- 拥有财务能力回购已故合伙人的股份
- 全权掌控公司，把外来干扰减至最低 (取决于伙伴之间的协议)

5 员工保留计划

- 提供医疗保障利益，以留住员工

1 关键人物保障

个案介绍

刘先生 (男性，非烟民，45岁) 是 Crown 海鲜酒楼的老板兼主厨。他很不幸的在工作时因出意外而导致**终身全残 (TPD)**。

没有 Manulife SME Business 保险方案

酒楼业务可能因食物品质和运作受扰而大受影响，酒楼的财务和声誉也遭遇重创。

业绩和收入大跌

声誉受损

无法支付员工的工资和贷款

拥有 Manulife SME Business 保险方案

Crown 海鲜酒楼将获得一次性赔偿以抵消收入损失，也让酒楼在不担忧财务的情况下聘请新主厨。

Crown海鲜酒楼

Manulife SME Business 保险方案

ManuLink Premier
死亡/TPD: RM100万 FA
保费缴付期: 8年
保障期限: 直至70岁
年度保费: RM11,000[1]

可选购附加额外保障 - Beyond Critical Cover:
RM500,000 FA
年度保费: RM18,000[1]

Crown 海鲜酒楼将获得 **RM100万**的一次性赔偿

刘先生因**交通意外**而导致 **TPD**

酒楼以 **RM200,000** 聘请新主厨

酒楼以 **RM800,000** 填补公司的收入损失

[1] 不包括任何适用的政府税务。
注: 上述个案纯属描述，并以100% Equity Fund 来计算。FA 是指投保额。Manulife 保险代理可以根据客户的需求建议其它方案。须符合条规。

2
债务抵消

个案介绍

陈先生 (男性，非烟民，50岁) 是 Hyper 电器公司的老板。公司申请了RM100万商业贷款以扩张业务。他的儿子 Eric 把生意打理得井井有条。陈先生很不幸的在数年后**因交通意外而身亡**。

没有 Manulife SME Business 保险方案

Eric 不仅继承了父亲的业务，还继承了商业债务而可能影响公司的财务流动和未来的信用额度。

大量债务

难以获取新贷款

拥有 Manulife SME Business 保险方案

Hyper 电器公司可获得RM200万的一次性赔偿。Eric 可以用这笔钱来支付贷款，然后不必担心财务陷困，继续经营电器店。

Hyper 电器公司

Manulife SME Business 保险方案

ManuLink Premier
死亡/TPD: RM100万 FA
保费缴付期: 8年
保障期限: 直至70岁
年度保费: RM14,000[1]

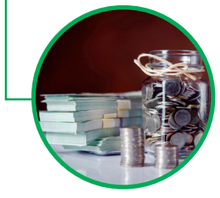
可选购附加额外保障 - Beyond Critical Cover:
RM500,000 FA
年度保费: RM22,000[1]

替代保单选择: ManuTerm 5年续保
死亡/TPD: RM100万 FA
年度保费: RM8,160[1]

Hyper 电器公司将获得 **RM200万**[2] 的一次性赔偿

陈先生**因交通意外而身亡**

RM100万
用于偿还贷款总额



RM100万
额外业务基金

[1] 不包括任何适用的政府税务。
[2] 若受保人死于意外，将获额外100% FA 的赔偿。
注：上述个案纯属描述，并以100% Equity Fund 来计算。FA 是指投保额。Manulife 保险代理可以根据客户的需求建议其它方案。须符合条规。

3
资产保障

个案介绍

黄女士 (女性，非烟民，40岁) 是 Wong 机械公司的老板。她的公司获得了RM400万的商业扩张贷款，用于购买仓库和机械。黄女士被投保为关键人物。黄女士很不幸的因**心脏病逝世**。

没有 Manulife SME Business 保险方案

业务的扩张和运作可能会受到干扰，从而导致财务损失。

大量债务

清盘资产以缓解财务状况

拥有 Manulife SME Business 保险方案

Wong 机械将获得RM500万的一次性赔偿，并由黄女士的继承人偿还贷款，剩余保险赔偿金可用于维持业务营运，而避免财务困境。

Wong 机械

Manulife SME Business 保险方案

Manulife Asset Shield
死亡/TPD: RM500万 FA
保费缴付期: 10年
保障期限: 25年
年度保费: RM60,000[1]

Wong 机械将获得 **RM500万** 的一次性赔偿

黄女士因**心脏病逝世**

RM400万用于偿还剩余贷款

RM100万用于维持业务营运

[1] 不包括任何适用的政府税务。
注：上述个案纯属描述，并以100% Equity Fund 来计算。FA 是指投保额。Manulife 保险代理可以根据客户的需求建议其它方案。须符合条规。

4
商业回购

个案介绍

林先生 (男性，非烟民，50岁) 和张先生 (男性，非烟民，45岁) 是 Diamond 手套制造公司的股东，两人各占50%股份。他们的业务估值为RM600万。两人的家人并未参与公司业务。张先生很不幸的**因心脏病逝世**。

没有 Manulife SME Business 保险方案

作为幸存的合伙人，林先生可能面临着与张先生的家人的不同意见和冲突，他们可能没有相关经验，但在商业决策中有发言权。他们也可能要求林先生买下张先生的股份，或把股份转卖给其他人。

和逝者家人意见不合

业务受影响

清盘资产或申请贷款来回购伙伴的股份

拥有 Manulife SME Business 保险方案

张先生的家人因为张先生逝世而获得RM300万的一次性赔偿，林先生将获得100%公司股权，并在无干扰的情况下继续营业。

Diamond 手套制造公司

签订商业回购协议:

- 业务估值为RM600万
- 逝世伙伴的受益人可获得RM300万
- 逝者的商业伙伴获得100%公司股权

Manulife SME Business 保险方案

ManuLink Premier

每位合伙人购买保额为RM300万的保障

保费缴付期: 8年

保障期限: 直至80岁

年度保费:
RM60,000[1] (林先生)
RM45,000[1] (张先生)

林先生将获得**RM300万**[3]的一次性赔偿

张先生因**心脏病逝世**

通过出售公司股份给林先生，张先生的家人获得**RM300万**

林先生向张先生的家人回购公司股份，并且获得**100%公司股权**

[1] 不包括任何适用的政府税务。
[3] 若张先生死于意外，总利益赔偿额可高达**RM1,500万**。
注: 上述个案纯属描述，并以100% Equity Fund 来计算。FA 是指投保额。Manulife 保险代理可以根据客户的需求建议其它方案。须符合条规。

5
员工保留计划

个案介绍

李女士是 Elite 会计公司的老板，并聘请了15名员工。李女士拥有一支优秀的团队。为了留住员工，她打算**提高**其**员工的保险保障**。

没有 Manulife SME Business 保险方案

员工的流动率高，李女士可能需要动用更多资源来栽培新员工。

流动率高

动用更多资源来培训新员工

拥有 Manulife SME Business 保险方案

李女士可以为其员工考虑几项额外保险保障来留住员工，例如基本人寿、严重疾病或医疗保障。足够的医疗保障是必要的。

Elite 会计公司

- 为员工购买个人保险计划或提供保险津贴
- 允许已经辞职的员工保留他们的保险计划
- 员工也可以选择购买自己的保险计划

Manulife SME Business 保险方案

Manulife Health Saver Benefit

病房和住院膳宿 (R&B):
RM150至 Signature 计划

年度限额: RM100万起

终身限额: 无限额

员工流动率低，便能节省资源来培训新员工

注: 上述个案纯属描述，并以100% Equity Fund 来计算。Manulife 保险代理可以根据客户的需求建议其它方案。须符合条规。

如何透过保险保单让财富分配变得更简易?

逝世后财富分配的方式

标准财富分配程序

漫长的等待期 (2至7年[4])

资产被冻结

有遗嘱 (需有遗嘱认证书)

无遗嘱 (需有遗产管理书)

收集资产

偿还所有债务等

分配资产给亲人

保险保单

快速利益支付 (2至4周[5])

信托保单 (通过提名) 或绝对转让

一次性赔偿给亲人

[4] 资料来源: 马来西亚遗嘱与信托专家。

[5] 须遵守 Manulife 的批准程序，且所有索赔文件均符合规定。

请注意，上述两个分配流程周期表可能因个案而异。

遗产规划是给您家人的一份永恒的礼物。透过保险保单以顺利继承遗产。

流动性
简单快捷的索赔程序

免受债权人索赔
保单的一次性赔偿免受债权人的侵害

高成本效益
管理费用低于其它财富分配工具

免税
受益人收到的一次性赔偿是免税的

Manulife Malaysia 简介

Manulife Malaysia 成立于1963年，原为总部设于巴哈马的 British American Insurance Co. 的分公司。1981年，公司成为公共公司后改名为 British American (Malaysia) Insurance Berhad。1994年，公司改名为 John Hancock Life Insurance (Berhad)，以反映公司与美国 John Hancock Mutual Life Insurance 公司有关联。2004年，加拿大 Manulife Financial Corporation 和美国 John Hancock Financial Services, Inc. 完成大规模的全球业务合并，公司也因此改名为 Manulife Insurance (Malaysia) Berhad。Manulife Malaysia 在2008年进行重组工作，并于同年10月3日正式改名为 Manulife Holdings Berhad。

Manulife Malaysia 精益求精，除了改进产品和服务，也改变营业方式。我们努力简化客户做决定的过程，同时致力于改善客户的生活，立志成为马来西亚人人信任和首选的金融服务公司。Manulife Holdings Berhad 旗下的子公司包括 Manulife Insurance Berhad、Manulife Investment Management (M) Berhad 和 Manulife Insurance Labuan Limited。

Manulife Holdings Berhad 已在马来西亚股票交易所上市。截至2022年12月31日，控股公司管理的资产总值已超过 RM130亿。

Manulife Holdings Berhad 是引领加拿大金融服务市场的 Manulife Financial Corporation 的一员。

此陈述图仅供 Manulife Insurance Berhad 营业代理使用，不论基于任何目的或原因，禁止全部或局部复制和传播行为。此陈述图的信息应与此产品的产品披露声明/宣传册一起检视。在采用此陈述图的信息和内容之前，请务必征询有关方面的独立意见。**敬请注意投资联结保险计划产品与资产基金的投资表现息息相关，并非如同单位信托基金般的纯投资产品。**英文与中文的版本之间若有任何出入，应以英文版本为准。此产品乃由 Manulife Insurance Berhad (200801013654 (814942-M)) 承保，一家依据2013年金融服务法令而获得营业执照，并受马来西亚国家银行管制的公司。其办事处地点处于 16th Floor, Menara Manulife, 6, Jalan Gelenggang, Damansara Heights, 50490 Kuala Lumpur。
须符合条规。

www.manulife.com.my
ManulifeMalaysia
manulife.malaysia
Manulife Malaysia
Manulife Malaysia

10/2023

Manulife
Every day better

Solusi Manulife SME Business

Rakan Kongsi anda dalam **Solusi Penggantian** dan **Kesinambungan Perniagaan**

Solusi Manulife SME Business

Menguruskan perusahaan bersaiz kecil dan sederhana (PKS) memang amat mencabar. Sebagai pemilik perniagaan, anda perlu melindungi

- **perniagaan** anda,
- **orang penting** dan
- **keluarga** anda.

Kejadian seperti kehilangan orang penting dan rakan kongsi boleh sekali gus menggugat kelangsungan perniagaan anda. Oleh yang demikian, satu **Solusi Penggantian dan Kesinambungan Perniagaan yang baik** adalah penting untuk menjamin kesinambungan dan kelancaran perniagaan anda.

Menerusi **Solusi Manulife SME Business**, kami akan menyediakan solusi insurans yang sesuai untuk melindungi perniagaan dan keluarga anda.

Kami sedia berkongsi masalah anda supaya anda tidak perlu menghadapinya sendiri.

Kami pastikan **setiap hari** anda **lebih bermakna**.

Bagaimana **Solusi Manulife SME Business** membantu anda?

1 Perlindungan Orang Penting

- Melindungi kehilangan pendapatan syarikat
- Mendapat khidmat kakitangan penting baharu tanpa bimbang tentang kesan kewangan
- Mempunyai keupayaan kewangan untuk mengurangkan gangguan perniagaan

2 Pembatalan Hutang

- Melangsaikan hutang atau pinjaman perniagaan secara sepenuhnya atau sebahagiannya

3 Perlindungan Aset

- Melindungi aset peribadi dan syarikat daripada pencairan aset

4 Pembelian Balik Perniagaan

- Menyediakan keupayaan kewangan untuk membeli balik saham rakan kongsi yang telah meninggal dunia
- Terima 100% kawalan pemilikan perniagaan dengan gangguan minimum (bergantung kepada perjanjian antara rakan-rakan kongsi)

5 Program Pengekalan Kakitangan

- Mampu mengekalkan kakitangan dengan menyediakan manfaat perlindungan perubatan

1 Perlindungan Orang Penting

Senario

En. Low (lelaki, bukan perokok, berumur 45 tahun) adalah pemilik perniagaan dan ketua chef Restoran Crown Seafood. Malangnya, beliau telah ditimpa kemalangan di tempat kerja dan mengalami **Kehilangan Upaya Menyeluruh dan Kekal (TPD).**

Tanpa Solusi Manulife SME Business

Perniagaan restoran tersebut mungkin terjejas dari segi kualiti dan operasi, menyebabkan kerugian kewangan dan kehilangan reputasi.

Kehilangan hasil jualan dan pendapatan

Kehilangan reputasi

Kegagalan membayar gaji kakitangan dan pinjaman

Dengan Solusi Manulife SME Business

Restoran Crown Seafood akan menerima bayaran sekali gus untuk menampung kehilangan pendapatan sambil membolehkan restoran untuk mengambil ketua chef baharu yang berwibawa tanpa dibelenggu kebimbangan kewangan.

Restoran Crown Seafood

Solusi Manulife SME Business

ManuLink Premier

Kematian/TPD: FA RM1 juta

Tempoh Pembayaran: 8 tahun

Tempoh Perlindungan: Sehingga umur 70 tahun

Premium Tahunan: RM11,000[1]

Manfaat Pilihan - Beyond Critical Cover:
FA RM500,000

Premium Tahunan: RM18,000[1]

Restoran Crown Seafood menerima bayaran sekali gus berjumlah **RM1 juta**

En. Low mengalami **TPD** akibat **kemalangan kereta**

Mengambil ketua chef baharu dengan **RM200,000**

Menampung kehilangan pendapatan syarikat dengan **RM800,000**

[1] Tidak termasuk sebarang cukai kerajaan yang berkenaan.
Nota: Senario di atas adalah berasaskan 100% Dana Ekuiti dan untuk tujuan keterangan sahaja. FA bermaksud Amaun Muka.
Penasihat Manulife boleh mencadangkan tawaran produk lain mengikut keperluan pelanggan. Tertakluk pada terma dan syarat.

2 Pembatalan Hutang

Senario

En. Tan (lelaki, bukan perokok, berumur 50 tahun) adalah pemilik perniagaan Hyper Electronics. Syarikat telah mengambil pinjaman perniagaan RM1 juta untuk mengembangkan perniagaan peralatan elektroniknya. Perniagaan diuruskan dengan baik oleh anaknya, Eric. Malangnya, En. Tan **meninggal dunia** beberapa tahun kemudian **akibat kemalangan kereta**.

Tanpa Solusi Manulife SME Business

Eric bukan sahaja mewarisi perniagaan bapanya, tetapi juga mewarisi hutang perniagaan yang menjejaskan kecairan kewangan dan kemudahan kredit perniagaan pada masa depan.

Hutang besar

Peluang terhad untuk mendapatkan kemudahan kredit lebih besar

Dengan Solusi Manulife SME Business

Hyper Electronics akan menerima bayaran sekali gus berjumlah RM2 juta dan Eric boleh menggunakannya untuk membayar baki hutang syarikat. Dengan itu, beliau boleh menjalankan perniagaan dengan kerumitan kewangan minimum.

Hyper Electronics

Solusi Manulife SME Business

ManuLink Premier
Kematian/TPD: FA RM1 juta
Tempoh Pembayaran: 8 tahun
Tempoh Perlindungan: Sehingga umur 70 tahun
Premium Tahunan: RM14,000[1]

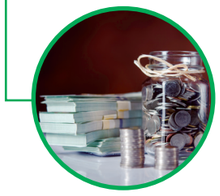
Manfaat Pilihan - Beyond Critical Cover: FA RM500,000
Premium Tahunan: RM22,000[1]

Pilihan Polisi Alternatif: ManuTerm Boleh Diperbaharui 5 Tahun
Kematian/TPD: FA RM1 juta
Premium Tahunan: RM8,160[1]

Hyper Electronics menerima bayaran sekali gus berjumlah **RM2 juta**[2]

En. Tan **meninggal dunia** akibat **kemalangan kereta**

RM1 juta untuk membayar balik jumlah pinjaman



RM1 juta untuk dana perniagaan tambahan

[1] Tidak termasuk sebarang cukai kerajaan yang berkenaan.
[2] Tambahan 100% FA akan dibayar jika kematian disebabkan oleh kemalangan.
Nota: Senario di atas adalah berasaskan 100% Dana Ekuiti dan untuk tujuan keterangan sahaja. FA bermaksud Amaun Muka.
Penasihat Manulife boleh mencadangkan tawaran produk lain mengikut keperluan pelanggan. Tertakluk pada terma dan syarat.

3 Perlindungan Aset

Senario

Puan Wong (wanita, bukan perokok, berumur 40 tahun) adalah pemilik perniagaan Wong Machinery. Syarikatnya mengambil pinjaman RM4 juta untuk mengembangkan perniagaan dengan membeli gudang dan mesin. Puan Wong diinsuranskan sebagai orang penting. Malangnya, Puan Wong **meninggal dunia** akibat **serangan jantung**.

Tanpa Solusi Manulife SME Business

Perniagaan mungkin terganggu dari segi pengembangan dan operasi, mengakibatkan kerugian kewangan.

Hutang besar

Cairkan aset untuk memudahkan kewangan

Dengan Solusi Manulife SME Business

Wong Machinery akan menerima bayaran sekali gus berjumlah RM5 juta dan pengganti Puan Wong akan membayar pinjaman dan baki boleh digunakan untuk tujuan kesinambungan perniagaan tanpa masalah kewangan.

Wong Machinery

Solusi Manulife SME Business

Manulife Asset Shield
Kematian/TPD: FA RM5 juta
Tempoh Pembayaran: 10 tahun
Tempoh Perlindungan: 25 tahun
Premium Tahunan: RM60,000[1]

Wong Machinery menerima bayaran sekali gus berjumlah **RM5 juta**

Puan Wong **meninggal dunia** akibat **serangan jantung**

RM4 juta untuk membayar baki pinjaman

RM1 juta untuk tujuan kesinambungan perniagaan

[1] Tidak termasuk sebarang cukai kerajaan yang berkenaan.
Nota: Senario di atas adalah berasaskan 100% Dana Ekuiti dan untuk tujuan keterangan sahaja. FA bermaksud Amaun Muka.
Penasihat Manulife boleh mencadangkan tawaran produk lain mengikut keperluan pelanggan. Tertakluk pada terma dan syarat.

4 Pembelian Balik Perniagaan

Senario

En. Lim (lelaki, bukan perokok, berumur 50 tahun) dan En. Chong (lelaki, bukan perokok, berumur 45 tahun) adalah pemilik perniagaan Diamond Glove Manufacturing dengan pegangan saham sama rata. Perniagaan mereka bernilai RM6 juta. Kedua-dua keluarga En. Lim dan En. Chong tidak terlibat dalam perniagaan mereka. Malangnya, En. Chong **meninggal dunia akibat serangan jantung**.

Tanpa Solusi Manulife SME Business

Sebagai rakan kongsi yang masih hidup, En. Lim mungkin menghadapi perbezaan pendapat dan pertikaian dengan keluarga En. Chong yang mungkin tiada pengalaman relevan tetapi ada kepentingan dalam keputusan perniagaan yang dibuat. Keluarga En. Chong mungkin mahu En. Lim membeli saham En. Chong atau menjualnya kepada pemilik perniagaan lain.

Pertikaian dengan keluarga rakan kongsi yang telah meninggal dunia

Perniagaan terkesan

Cairkan aset atau mohon pinjaman untuk membeli balik saham rakan kongsi

Dengan Solusi Manulife SME Business

Keluarga En. Chong akan menerima bayaran sekali gus berjumlah RM3 juta bagi kematian tersebut; dan En. Lim akan menerima pemilikan 100% dan kawalan terhadap perniagaan dengan gangguan minimum.

Diamond Glove Manufacturing

Merangka Perjanjian Pembelian Balik Perniagaan:

- Nilai perniagaan pada RM6 juta
- Waris rakan kongsi yang meninggal dunia akan menerima RM3 juta
- Rakan kongsi yang masih hidup akan menerima pemilikan 100%

Solusi Manulife SME Business

ManuLink Premier

Setiap rakan kongsi membeli polisi insurans dengan RM3 juta jumlah perlindungan

Tempoh Pembayaran: 8 tahun

Tempoh Perlindungan: Sehingga umur 80 tahun

Premium Tahunan: RM60,000[1] (En. Lim) RM45,000[1] (En. Chong)

En. Chong **meninggal dunia** akibat **serangan jantung**

En. Chong **meninggal dunia akibat serangan jantung**

Keluarga En. Chong menerima **RM3 juta** daripada penjualan saham syarikat kepada En. Lim

En. Lim membeli saham syarikat daripada keluarga En. Chong dan menerima **pemilikan 100%**

[1] Tidak termasuk sebarang cukai kerajaan yang berkenaan.
[3] Jika En. Chong meninggal dunia akibat punca kemalangan, jumlah bayaran sekali gus mungkin sehingga **RM15 juta**.
Nota: Senario di atas adalah berasaskan 100% Dana Ekuiti dan untuk tujuan keterangan sahaja. FA bermaksud Amaun Muka.
Penasihat Manulife boleh mencadangkan tawaran produk lain mengikut keperluan pelanggan. Tertakluk pada terma dan syarat.

5 Program Pengekalan Kakitangan

Senario

Puan Lee adalah pemilik firma perakaunan, Elite Accounting, dengan 15 kakitangan. Puan Lee mempunyai pasukan yang cemerlang dan mahu **meningkatkan perlindungan insurans kakitangannya** sebagai sebahagian daripada usaha mengekalkan kakitangan.

Tanpa Solusi Manulife SME Business

Kadar pusing ganti kakitangan mungkin masih tinggi dan Puan Lee perlu menggunakan lebih banyak sumber untuk melatih kakitangan baharu.

Kadar pusing ganti kakitangan tinggi

Menggunakan lebih banyak sumber untuk melatih kakitangan baharu

Dengan Solusi Manulife SME Business

Terdapat beberapa pilihan perlindungan yang boleh dipertimbangkan oleh Puan Lee untuk kakitangannya, seperti pelan hayat asas, penyakit kritikal atau manfaat perubatan. Langkah menyediakan perlindungan perubatan yang secukupnya adalah penting.

Elite Accounting

- Membeli/memberikan subsidi pelan insurans individu untuk kakitangan
- Membolehkan kakitangan meneruskan pelan insurans masing-masing walaupun selepas mereka meletakkan jawatan
- Kakitangan juga boleh memilih untuk membeli pelan mereka sendiri

Solusi Manulife SME Business

Manulife Health Saver Benefit

Bilik & Penginapan (R&B): RM150 sehingga pelan Signature

Had Tahunan: Dari RM1 juta

Had Seumur Hidup: Tiada Had

Kadar pusing ganti lebih rendah & menjimatkan kos melatih kakitangan baharu

Nota: Senario di atas adalah berasaskan 100% Dana Ekuiti dan untuk tujuan keterangan sahaja. FA bermaksud Amaun Muka.
Penasihat Manulife boleh mencadangkan tawaran produk lain mengikut keperluan pelanggan. Tertakluk pada terma dan syarat.

Pengagihan kekayaan **dipermudahkan dengan polisi insurans**. Bagaimana?

Cara mengagihkan kekayaan anda selepas kematian

Proses Pengagihan Kekayaan Biasa

Tempoh Menunggu yang Panjang (2 hingga 7 tahun[4])

Aset Dibekukan

Dengan Wasiat
(Sijil Pengesahan Wasiat diperlukan)

Tanpa Wasiat
(Surat Kuasa Pentadbiran diperlukan)

Pengumpulan Aset

Bayar Hutang Belum Jelas dll.

Pengagihan untuk Orang Tersayang

Polisi Insurans

Bayaran Manfaat yang Pantas (2 hingga 4 minggu[5])

Polisi Amanah
(menerusi penamaan)
atau
Penyerahan Hak Mutlak

Bayaran sekali gus untuk Orang Tersayang

[4] Sumber: Will & Trust Specialist di Malaysia.

[5] Tertakluk pada proses kelulusan Manulife dengan syarat semua dokumen tuntutan sedia ada dan lengkap.

Sila ambil perhatian bahawa jangka masa untuk kedua-dua proses pengagihan di atas akan berbeza berdasarkan kepada kes-kes berasingan tersendiri.

Perancangan legasi **ibarat hadiah berkekalan demi manfaat keluarga anda**. Pastikan harta pusaka anda dapat diwarisi dengan mudah menerusi polisi insurans.

Kecairan
Proses tuntutan yang mudah dan pantas

Tidak boleh dituntut pemiutang
Bayaran sekali gus daripada polisi insurans dilindungi daripada pemiutang

Penjimatan kos
Yuran pentadbiran lebih rendah berbanding kaedah pengagihan kekayaan lain

Bebas cukai
Bayaran sekali gus yang diterima oleh benefisiari adalah bebas cukai

Mengenai Manulife Malaysia

Manulife Malaysia telah ditubuhkan pada 1963 sebagai cawangan bagi British American Insurance Co. yang berpangkalan di Bahamas. Syarikat ini menjadi sebuah syarikat awam berhad pada 1981 dan menukar namanya kepada British American (Malaysia) Insurance Berhad. Pada 1994, syarikat telah ditukar namanya kepada John Hancock Life Insurance (Berhad) untuk mencerminkan hubungan kami dengan John Hancock Mutual Life Insurance Company di Amerika Syarikat (AS). Selepas itu, Syarikat menukar namanya kepada Manulife Insurance (Malaysia) Berhad berikutan penggabungan global skala besar antara Manulife Financial Corporation yang berpangkalan di Kanada dan John Hancock Financial Services, Inc yang berpangkalan di AS pada 2004. Manulife Malaysia telah melaksanakan program penyusunan semula pada 2008 dan berkuat kuasa 3 Oktober 2008, Manulife Insurance (Malaysia) Berhad telah menjadi Manulife Holdings Berhad.

Manulife Malaysia ialah sebuah syarikat progresif, bukan sahaja dari segi produk dan perkhidmatan yang kami tawarkan tetapi juga cara kami menjalankan perniagaan. Kami bertekad untuk menjadi penyedia perkhidmatan kewangan pilihan di Malaysia dengan memudahkan keputusan pelanggan dan menjadikan kehidupan mereka lebih baik. Anak-anak syarikat di bawah Manulife Holdings Berhad ialah Manulife Insurance Berhad, Manulife Investment Management (M) Berhad dan Manulife Insurance Labuan Limited.

Manulife Holdings Berhad tersenarai di Bursa Malaysia. Aset di bawah pengurusannya pada 31 Disember 2022 berjumlah lebih RM13 bilion.

Manulife Holdings Berhad ialah ahli Manulife Financial Corporation, sebuah kumpulan perkhidmatan kewangan yang berpangkalan di Kanada.

Helaian pembentangan ini semata-mata untuk digunakan oleh ahli-ahli agensi Manulife Insurance Berhad dan tidak boleh dihasilkan semula atau diedarkan secara keseluruhan atau sebahagiannya atas apa jua sebab atau tujuan. Maklumat dalam helaian pembentangan ini hendaklah dinilai bersama Lembaran Pendedahan Produk/Brosur bagi produk ini. Anda diminta mendapatkan nasihat bebas sebelum mengambil tindakan berasaskan maklumat dan kandungan dalam helaian pembentangan ini. **Ini merupakan produk insurans yang terikat kepada prestasi aset-aset dasar dan bukan produk pelaburan tulen seperti unit amanah.** Jika terdapat percanggahan antara versi Bahasa Inggeris dan Bahasa Melayu, versi Bahasa Inggeris akan digunakan. Pelan ini ditaja jamin oleh Manulife Insurance Berhad (200801013654 (814942-M)), sebuah syarikat yang didaftarkan di bawah Akta Perkhidmatan Kewangan 2013 dan dikawal selia oleh Bank Negara Malaysia. Ia terletak di Tingkat 16, Menara Manulife, 6, Jalan Gelenggang, Damansara Heights, 50490 Kuala Lumpur.

Tertakluk pada terma dan syarat.

www.manulife.com.my
ManulifeMalaysia
manulife.malaysia
Manulife Malaysia
Manulife Malaysia

10/2023

Manulife
Every day better

மானுலைஃப்
SME பிஸ்னஸ்
சொல்யூஷன்

வணிக வாரிசு மற்றும் வணிக தொடர்ச்சிக்கான தீர்வுகளில் உங்கள் *பங்குதாரர்*

மானுலைஃப் SME பிஸ்னஸ் சொல்யூஷன்

ஒரு சிறிய மற்றும் நடுத்தர நிறுவனத்தை (SME) நிர்வகிப்பது சவாலானது. வணிக உரிமையாளராக, நீங்கள் பாதுகாக்க வேண்டியது:

- உங்கள் **வணிகம்**,
- **முக்கிய நபர்** மற்றும்
- உங்கள் **குடும்பம்**.

ஒரு முக்கிய நபர் அல்லது பங்குதாரரின் அகால இழப்பு போன்ற நிகழ்வுகள் உங்கள் வணிகத்தை குழப்பத்தில் ஆழ்த்தக்கூடும். எனவே, உங்கள் வணிகம் சீராக இயங்குவதற்கு **நல்ல வணிக வாரிசு மற்றும் வணிக தொடர்ச்சிக்கான தீர்வுகள்** மிகவும் முக்கியம்.

மானுலைஃப் SME பிஸ்னஸ் சொல்யூஷன் மூலம், உங்கள் வணிகம் மற்றும் குடும்பத்தை பாதுகாக்க சிறந்த தனிப்பயனாக்க காப்பீட்டு தீர்வுகளை எங்களால் உங்களுக்கு வழங்க முடியும்.

நாங்கள் உங்களின் பிரச்சினைகளை எங்களுடையதாக ஆக்குகிறோம், எனவே அவற்றை நீங்கள் மட்டுமே எதிர்கொள்ள வேண்டியதில்லை.

ஒவ்வொரு நாளும் உங்களுக்கு **சிறந்தாக** மாற்றுகிறோம்.

மானுலைஃப் SME பிஸ்னஸ் சொல்யூஷன் உங்களுக்கு எவ்வாறு உதவ முடியும்?

1 முக்கிய நபர் பாதுகாப்பு

- நிறுவனத்தின் வருமான இழப்பை உள்ளடக்கியது
- நிதி கவலைகள் இல்லாமல் ஒரு புதிய முக்கிய பணியாளரை நியமிக்கலாம்
- வணிக இடையூறுகளை குறைக்கும் நிதி திறன் உள்ளது

2 கடன் ரத்து

- வணிக கடன்கள் அல்லது வங்கி கடன்களை முழுமையாகவோ அல்லது பகுதியாகவோ செலுத்த உதவுகிறது

3 சொத்து பாதுகாப்பு

- தனிப்பட்ட மற்றும் நிறுவனத்தின் சொத்துக்களை சொத்து கலைப்புகளிலிருந்து பாதுகாக்கிறது

4 வணிகத்தை திரும்ப வாங்குதல்

- இறந்த பங்குதாரரின் பங்குகளை வாங்குவதற்கான நிதி வளத்தைக் கொண்டிருத்தல்
- குறைந்தபட்ச இடையூறுடன் வணிகத்தின் 100% உரிம கட்டுப்பாட்டை பெறுதல் (பங்குதாரர்களுக்கு இடையிலான ஒப்பந்தத்தைப் பொறுத்து)

5 பணியாளர் தக்கவைப்பு திட்டம்

- சிறப்பான மருத்துவ பாதுகாப்பு திட்டங்களுடன் பணியாளர்களை நல்ல முறையில் தக்கவைத்தல்

1 முக்கிய நபர் பாதுகாப்பு

சூழல்

திரு. லோ (ஆண், புகைப்பிடிக்காதவர், வயது 45) கிரவுன் கடல் உணவகத்தின் வணிக உரிமையாளர் மற்றும் தலைமை சமையல்காரர். துரதிர்ஷ்டவசமாக, அவர் வேலையின் போது விபத்துக்குள்ளாகி தற்போது **மொத்த மற்றும் நிரந்தர இயலாமையால்** (TPD) அவதிப்படுகிறார்.

மானுலைஃப் SME பிஸ்னஸ் சொல்யூஷன் தீர்வுகள் இல்லாமல்

தரம் மற்றும் செயல்பாடுகளின் அடிப்படையில் உணவக வியாபாரம் பாதிக்கப்படலாம், இதனால் நிதி இழப்புகள் மற்றும் நற்பெயர் இழப்பும் ஏற்படலாம்.

விற்பனை வருவாய் மற்றும் வருமானத்தில் வீழ்ச்சி

நற்பெயர் இழப்பு

ஊழியர்களின் சம்பளம் மற்றும் கடன்களை செலுத்த இயலாமை

மானுலைஃப் SME பிஸ்னஸ் சொல்யூஷன் தீர்வுகள்

கிரவுன் கடல் உணவகத்தின் வருமான இழப்பை ஈடுகட்ட மொத்த தொகையைப் பெறும் அதே வேளையில், எந்தவொரு நிதிக் கவலையும் இல்லாமல் புதிய திறமையான தலைமை சமையல்காரரை பணியமர்த்த உணவகத்தை அனுமதிக்கும்.

கிரவுன் கடல் உணவகம்

மானுலைஃப் SME பிஸ்னஸ் சொல்யூஷன்

ManuLink Premier

இறப்பு / டிபிடி: RM1 மில்லியன் FA

கொடுப்பனவு காலம்: 8 ஆண்டுகள்

பாதுகாப்பு காலம்: 70 வயது வரை

வருடாந்திர பிரீமியம்: RM11,000[1]

விருப்பத்திற்கு உட்பட்ட நன்மைகள் - Beyond Critical Cover: RM500,000 FA

வருடாந்திர பிரீமியம்: RM18,000[1]

கிரவுன் கடல் உணவகம் RM1 மில்லியன் மொத்த தொகையைப் பெறுகிறது

திரு. லோ **கார் விபத்து** காரணமாக **டிபிடியால்** அவதிப்படுகிறார்

RM200,000 உடன் புதிய தலைமை சமையல்காரர் நியமிக்கப்படுகிறார்

RM800,000 உடன் நிறுவனத்தின் வருமான இழப்பை சரிசெய்கிறது

[1] பொருந்தக்கூடிய அரசாங்க வரிகள் எதுவும் சேர்க்கப்படவில்லை.
குறிப்பு: மேலே உள்ள காட்சி 100% ஈக்விட்டி ஃபண்டை அடிப்படையாகக் கொண்டது மற்றும் இது விளக்க நோக்கங்களுக்காக மட்டுமே. FA என்பது முகத் தொகை என்று பொருள். மானுலைஃப் ஆலோசகர்கள் வாடிக்கையாளரின் தேவைகளைப் பொறுத்து பிற தயாரிப்பு சலுகைகளை முன்மொழியலாம். விதிமுறைகள் மற்றும் நிபந்தனைகளுக்கு உட்பட்டது.

2
கடன் ரத்து

சூழல்

திரு. டான் (ஆண், புகை பிடிக்காதவர், வயது 50) ஹைப்பர் எலக்ட்ரானிக்ஸ் உரிமையாளர். நிறுவனம் தனது மின்னணு உபகரண வணிகத்தை விரிவுபடுத்துவதற்காக RM1 மில்லியன் வணிகக் கடனுக்கு விண்ணப்பித்துள்ளது. இந்த வியாபாரத்தை அவரது மகன் எரிக் நன்கு நிர்வகிக்கிறார். துரதிர்ஷ்டவசமாக, திரு. டான் ஒரு **கார் விபத்தில்** சிக்கி, சில ஆண்டுகளுக்குப் பிறகு **காலமானார்**.

மானுலைஃப் SME பிஸ்னஸ் சொல்யூஷன் தீர்வுகள் இல்லாமல்

எரிக் தனது தந்தையின் வணிகத்தை மரபுரிமையாகப் பெற்றுள்ளதோடு மட்டுமல்லாமல், வணிகத்தின் நிதிப் பணப்புழக்கம் மற்றும் எதிர்கால கடன் வரிகளைப் பாதிக்கக்கூடிய வணிகக் கடன்களுடன் வணிகத்தை மரபுரிமையாகப் பெற்றுள்ளார்.

கணிசமான கடன்

அதிக கடன் வரியைப் பெறுவதற்கான வரம்புகள்

மானுலைஃப் SME பிஸ்னஸ் சொல்யூஷன் தீர்வுகள்

ஹைப்பர் எலெக்ட்ரானிக்ஸ் RM2 மில்லியன் மொத்தத் தொகையைப் பெறும் மற்றும் எரிக் நிறுவனத்தின் மீதமுள்ள கடன்களை அடைக்கவும் இதைப் பயன்படுத்தலாம். இதன் மூலம், அவர் குறைந்தபட்ச நிதி சிக்கல்களுடன் தொடர்ந்து வியாபாரத்தை நடத்த முடியும்.

ஹைப்பர் எலக்ட்ரானிக்ஸ்

மானுலைஃப் SME பிஸ்னஸ் சொல்யூஷன்

ஹைப்பர் எலெக்ட்ரானிக்ஸ் **RM2 மில்லியன்**[2] மொத்த தொகையைப் பெறுகிறது

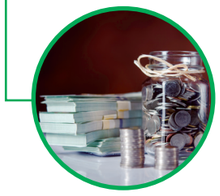
ManuLink Premier
இறப்பு / டிபிடி: RM1 மில்லியன் FA
கொடுப்பனவு காலம்:
8 ஆண்டுகள்
பாதுகாப்பு காலம்: 70 வயது வரை
வருடாந்திர பிரீமியம்: RM14,000[1]

விருப்பத்திற்கு உட்பட்ட நன்மைகள் - Beyond Critical Cover: RM500,000 FA
வருடாந்திர பிரீமியம்: RM22,000[1]

மாற்று கொள்கை விருப்பம்: 5 ஆண்டு புதுப்பிக்கத்தக்க மானுடெர்ம்
இறப்பு/டிபிடி: RM1 மில்லியன் FA
வருடாந்திர பிரீமியம்: RM8,160[1]

கார் விபத்து
காரணமாக திரு. டான் காலமானார்

மொத்த கடனை திருப்பிச் செலுத்த **RM1 மில்லியன்**



கூடுதல் வணிக நிதிகளுக்கு **RM1 மில்லியன்**

[1] பொருந்தக்கூடிய அரசாங்க வரிகள் எதுவும் சேர்க்கப்படவில்லை.
[2] விபத்து காரணமாக மரணம் ஏற்பட்டால் கூடுதலாக 100% FA வழங்கப்படும்.
குறிப்பு: மேலே உள்ள காட்சி 100% ஈக்விட்டி ஃபண்டை அடிப்படையாகக் கொண்டது மற்றும் இது விளக்க நோக்கங்களுக்காக மட்டுமே. FA என்பது முகத் தொகை என்று பொருள். மானுலைஃப் ஆலோசகர்கள் வாடிக்கையாளரின் தேவைகளைப் பொறுத்து பிற தயாரிப்பு சலுகைகளை முன்மொழியலாம். விதிமுறைகள் மற்றும் நிபந்தனைகளுக்கு உட்பட்டது.

3
சொத்து பாதுகாப்பு

சூழல்

திருமதி வோங் (பெண், புகைப்பிடிக்காதவர், வயது 40) வோங் மெஷினரியின் வணிக உரிமையாளர். அவரது நிறுவனம் ஒரு கிடங்கு மற்றும் இயந்திரங்களை வாங்குவதற்காக RM4 மில்லியன் வணிக விரிவாக்கக் கடனைப் பெற்றது. திருமதி வோங் ஒரு முக்கிய நபராக காப்பீடு செய்யப்பட்டுள்ளார். துரதிர்ஷ்டவசமாக, திருமதி வோங் **மாரடைப்பால் காலமானார்**.

மானுலைஃப் SME பிஸ்னஸ் சொல்யூஷன் தீர்வுகள் இல்லாமல்

வணிகம் விரிவாக்கம் மற்றும் செயல்பாடுகளின் அடிப்படையில் தடைபடலாம், இதன் விளைவாக நிதி இழப்புகள் ஏற்படலாம்.

கணிசமான கடன்

நிதிகளை எளிதாக்க சொத்துகளை பணமாக்குங்கள்

மானுலைஃப் SME பிஸ்னஸ் சொல்யூஷன் தீர்வுகள்

வோங் மெஷினரி RM5 மில்லியன் மொத்தத் தொகையைப் பெறும், அதன் வழி திருமதி வோங்கின் வாரிசு வணிகக் கடனை அடைப்பதுடன் மீதமுள்ள வருமானத்தை வணிகத் தொடர்ச்சி நோக்கங்களுக்காக எவ்வித நிதி சிக்கல்களும் இல்லாமல் பயன்படுத்தப்படலாம்.

வோங் மெஷினரி

மானுலைஃப் SME பிஸ்னஸ் சொல்யூஷன்

வோங் மெஷினரி **RM5 மில்லியன்** மொத்த தொகையைப் பெறுகிறது

Manulife Asset Shield
இறப்பு / டிபிடி: RM5 மில்லியன் FA
கொடுப்பனவு காலம்:
10 ஆண்டுகள்
பாதுகாப்பு காலம்: 25 ஆண்டுகள்
வருடாந்திர பிரீமியம்: RM60,000[1]

திருமதி வோங் **மாரடைப்பால் காலமானார்**

மீதமுள்ள கடனை அடைக்க **RM4 மில்லியன்**

வணிக தொடர்ச்சிக்கு **RM1 மில்லியன்**

[1] பொருந்தக்கூடிய அரசாங்க வரிகள் எதுவும் சேர்க்கப்படவில்லை.
குறிப்பு: மேலே உள்ள காட்சி 100% ஈக்விட்டி ஃபண்டை அடிப்படையாகக் கொண்டது மற்றும் இது விளக்க நோக்கங்களுக்காக மட்டுமே. FA என்பது முகத் தொகை என்று பொருள். மானுலைஃப் ஆலோசகர்கள் வாடிக்கையாளரின் தேவைகளைப் பொறுத்து பிற தயாரிப்பு சலுகைகளை முன்மொழியலாம். விதிமுறைகள் மற்றும் நிபந்தனைகளுக்கு உட்பட்டது.

4 வணிகத்தை திரும்ப வாங்குதல்

சூழல்

திரு. லிம் (ஆண், புகை பிடிக்காதவர், வயது 50) மற்றும் திரு. சோங் (ஆண், புகை பிடிக்காதவர், வயது 45) ஆகியோர் சம பங்குகளுடன் டைமண்ட் க்ளோவ் தயாரிப்பின் வணிக உரிமையாளர்கள். அவர்களின் வணிகத்தின் மதிப்பு RM6 மில்லியன் ஆகும். திரு. லிம் மற்றும் திரு. சோங்கின் குடும்பங்களில் இருந்து எவரும் இந்த வணிகத்தில் ஈடுபடவில்லை. துரதிர்ஷ்டவசமாக, **மாரடைப்பு காரணமாக** திரு. சோங் **காலமானார்**.

மானுலைஃப் SME பிஸ்னஸ் சொல்யூஷன் தீர்வுகள் இல்லாமல்

எஞ்சியிருக்கும் பங்குதாரரான திரு. லிம், திரு. சோங்கின் குடும்பத்துடன் மாறுபட்ட கருத்துகளையும் மோதல்களையும் சந்திக்க நேரிடலாம், அவர்கள் தொடர்புடை அனுபவத்தை கொண்டிருக்கவில்லை என்றாலும், வணிகத் தீர்மானத்தில் தங்கள் கருத்துகளை முன் வைக்கலாம். திரு. சோங்கின் குடும்பத்தினர் தங்களின் பங்குகளை திரு. லிம்மை வாங்கச் சொல்லி கேட்கலாம் அல்லது அதை மற்ற வணிக உரிமையாளர்களுக்கும் விற்கலாம்.

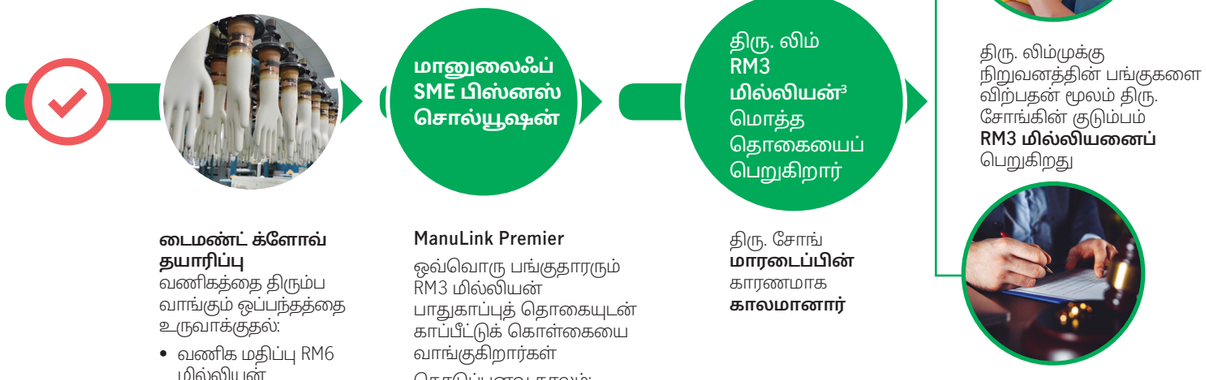
இறந்த பங்குதாரரின் குடும்பத்துடன் கருத்து வேறுபாடு

வணிக பாதிப்பு

பங்குதாரரின் பங்குகளை திரும்ப வாங்க சொத்துக்களை திரவமாக்குங்கள் அல்லது கடனுக்கு விண்ணப்பித்தல்

மானுலைஃப் SME பிஸ்னஸ் சொல்யூஷன் தீர்வுகள்

திரு. சோங்கின் குடும்பம் அவர்களது இழப்புக்காக RM3 மில்லியன் தொகையை மொத்தமாகப் பெறுவார்கள்; மற்றும் திரு. லிம் 100% வணிக உரிமத்தையும் வணிகத்தின் கட்டுப்பாட்டையும் குறைந்தபட்ச இடையூறுகளுடன் பெறுவார்.



டைமண்ட் க்ளோவ் தயாரிப்பு
வணிகத்தை திரும்ப வாங்கும் ஒப்பந்தத்தை உருவாக்குதல்:

- வணிக மதிப்பு RM6 மில்லியன்
- இறந்த பங்குதாரரின் பயனாளிகள் RM3 மில்லியனைப் பெறுவர்
- உயிருடன் இருக்கும் பங்குதாரர் 100% உரிமையைப் பெறுவார்

ManuLink Premier
ஒவ்வொரு பங்குதாரரும் RM3 மில்லியன் பாதுகாப்புத் தொகையுடன் காப்பீட்டுக் கொள்கையை வாங்குகிறார்கள்
கொடுப்பனவு காலம்: 8 ஆண்டுகள்
பாதுகாப்பு காலம்: 80 வயது வரை
வருடாந்திர பிரீமியம்: RM60,000[1] (திரு. லிம்) RM45,000[1] (திரு. சோங்)

திரு. சோங் **மாரடைப்பின்** காரணமாக **காலமானார்**

[1] பொருந்தக்கூடிய அரசாங்க வரிகள் எதுவும் சேர்க்கப்படவில்லை.
[3] விபத்து காரணங்களால் திரு. சோங் காலமாகியிருந்தால், மொத்த உதவி தொகை **RM15 மில்லியன்** வரை இருக்கலாம்.
குறிப்பு: மேலே உள்ள காட்சி 100% ஈக்விட்டி ஃபண்டை அடிப்படையாகக் கொண்டது மற்றும் இது விளக்க நோக்கங்களுக்காக மட்டுமே. FA என்பது முகத் தொகை என்று பொருள். மானுலைஃப் ஆலோசகர்கள் வாடிக்கையாளரின் தேவைகளைப் பொறுத்து பிற தயாரிப்பு சலுகைகளை முன்மொழியலாம். விதிமுறைகள் மற்றும் நிபந்தனைகளுக்கு உட்பட்டது.

5 பணியாளர் தக்கவைப்பு திட்டம்

சூழல்

திருமதி லீ 15 ஊழியர்களைக் கொண்ட இலிட் அக்கவுண்டிங் என்ற கணக்கியல் நிறுவனத்தின் உரிமையாளர் ஆவார். திருமதி லீ ஒரு சிறந்த குழுவைக் கொண்டுள்ளார், மேலும் ஊழியர்களைத் தக்கவைத்துக் கொள்ளும் முயற்சிகளின் ஒரு பகுதியாக தனது **பணியாளர்களின் காப்பீட்டுத் தொகையை** அதிகரிக்க விரும்புகிறார்.

மானுலைஃப் SME பிஸ்னஸ் சொல்யூஷன் தீர்வுகள் இல்லாமல்

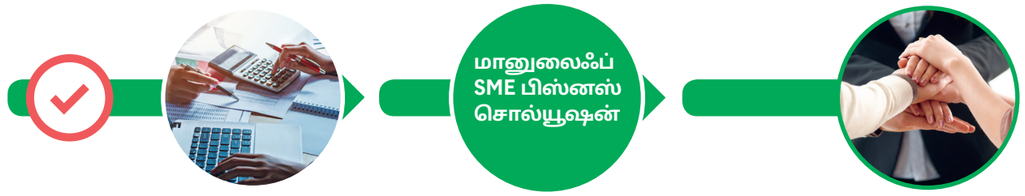
பணியாளர்கள் வெளியேறும் விகிதம் அதிகமாக இருக்கலாம் மற்றும் புதிய பணியாளர்களுக்கு பயிற்சி அளிக்க திருமதி லீ அதிக வளங்களை செலவழிக்க வேண்டும்.

பணியாளர்கள் வெளியேறும் விகிதம்

புதிய ஊழியர்களுக்கு பயிற்சி அளிக்க அதிக வளங்களை செலவிடுதல்

மானுலைஃப் SME பிஸ்னஸ் சொல்யூஷன் தீர்வுகள்

திருமதி லீ தனது ஊழியர்களுக்கு அடிப்படை வாழ்க்கை, ஆபத்தான நோய்கள் அல்லது மருத்துவப் பலன்கள் போன்றவற்றைக் கருத்தில் கொள்ள சில பாதுகாப்பு விருப்பத்தேர்வுகள் உள்ளன. போதுமான மருத்துவ பாதுகாப்பு இருப்பது அவசியம்.



இலிட் அக்கவுண்டிங்

- தங்கள் ஊழியர்களுக்கான தனிப்பட்ட காப்பீட்டு திட்டத்தை வாங்குகிறது / மானியம் செய்கிறது
- ஊழியர்கள் ராஜினாமா செய்த பிறகும் தங்கள் காப்பீட்டுத் திட்டங்களை வைத்திருக்க அனுமதிக்கிறது
- ஊழியர்கள் தங்கள் சொந்த திட்டத்தையும் வாங்க தேர்வு செய்யலாம்

Manulife Health Saver Benefit (மானுலைஃப் ஹெல்த் சேவர் பெனிஃபிட்)
அறை மற்றும் தங்குதல் (ஆர்&பி): கையொப்பத் திட்டத்திற்கு RM150
வருடாந்திர வரம்பு: RM1 மில்லியனிலிருந்து
வாழ்நாள் வரம்பு: வரம்பு இல்லை

குறைந்த பணியாளர் வெளியேறும் விகிதம் மற்றும் புதிய ஊழியர்களுக்கு பயிற்சி அளிப்பதில் சேமிக்கவும்

குறிப்பு: மேலே உள்ள காட்சிகள் எடுத்துக்காட்டு நோக்கங்களுக்காக மட்டுமே. FA என்பது முகத் தொகை என்று பொருள். மானுலைஃப் ஆலோசகர்கள் வாடிக்கையாளரின் தேவைகளைப் பொறுத்து பிற தயாரிப்பு சலுகைகளை முன்மொழியலாம். விதிமுறைகள் மற்றும் நிபந்தனைகளுக்கு உட்பட்டது.

காப்பீட்டு பாலிசி மூலம் செல்வ விநியோகம் **எளிதானது**. எப்படி?

நிலையான செல்வ விநியோக செயல்முறை

நீண்ட காத்திருப்பு காலம் (2 முதல் 7 ஆண்டுகள்[4])

சொத்துக்கள் முடக்கப்படும்

உயிலுடன் (நன்னடத்தை மானியம் தேவை)

உயில் இல்லாமல் (நிர்வாகக் கடிதம் தேவை)

சொத்துக்கள் சேகரிப்பு

நிலுவையில் உள்ள கடன்கள் போன்றவை தீர்க்கப்பட வேண்டும்

அன்புக்குரி-யவர்களுக்கு பகிர்ந்தளித்தல்

மரணத்திற்குப் பிறகு உங்கள் செல்வத்தைப் பகிர்ந்தளிப்ப-தற்கான வழிகள்

காப்பீட்டு பாலிசி

விரைவான பலன் பணம் செலுத்தும் முறை (2 முதல் 4 வாரங்கள்[5])

நம்பிக்கைக் கொள்கை (பரிந்துரை மூலம்) அல்லது முழுமையான ஒதுக்கீடு

அன்புக்குரியவர்களுக்கு மொத்த தொகை செலுத்துதல்

[4] ஆதாரம்: மலேசிய உயில் மற்றும் நம்பிக்கை நிபுணர்.

[5] மானுலைஃபின் ஒப்புதல் செயல்முறைக்கு உட்பட்டது மற்றும் அனைத்து உரிமைகோரல் ஆவணங்களும் முழுமையாக இருத்தல் அவசியம்.

மேலே உள்ள இரண்டு விநியோக செயல்முறைகளுக்கான காலக்கெடு ஒவ்வொரு வழக்கின் அடிப்படையில் மாறுபடும் என்பதை நினைவில் கொள்ளவும்.

மரபுத் திட்டமிடல் என்பது **உங்கள் குடும்பத்திற்கு ஒரு நித்திய பரிசு**. காப்பீட்டு பாலிசியுடன் ஒரு சுமூகமான மரபுரிமையை அமைத்துக் கொடுக்கிறது.

நிதிப்புழக்கம்
எளிய மற்றும் விரைவான உரிமைகோரல் செயல்முறை

கடன் சான்று
காப்பீட்டுக் கொள்கைகளிலிருந்து மொத்த தொகை செலுத்துதல் கடனாளர்களிடமிருந்து பாதுகாக்கப்படுகிறது

செலவு திறன்
மற்ற செல்வ விநியோக கருவிகளுடன் ஒப்பிடுகையில் குறைந்த நிர்வாகக் கட்டணம்

வரி-இலவசம்
பயனாளிகள் பெறும் மொத்த தொகைக்கு வரி இல்லை

மானுலைஃப் மலேசியா பற்றி

மானுலைஃப் மலேசியா முதன்முதலில் 1963-இல் பஹாமாஸை தளமாகக் கொண்ட பிரிட்டிஷ் அமெரிக்கன் இன்சூரன்ஸ் நிறுவனத்தின் ஒரு கிளையாக நிறுவப்பட்டது. இது 1981-ஆம் ஆண்டில் பொது வரையறுக்கப்பட்ட நிறுவனமாக மாறியதும் அதன் பெயரை பிரிட்டிஷ் அமெரிக்கன் (மலேசியா) இன்சூரன்ஸ் பெர்ஹாட் என்று மாற்றியது. அமெரிக்காவில் ஜான் ஹான்காக் மியூச்சுவல் லைஃப் இன்சூரன்ஸ் நிறுவனத்துடனான எங்கள் தொடர்பை பிரதிபலிக்கும் வகையில், 1994-ஆம் ஆண்டு இந்நிறுவனம் ஜான் ஹான்காக் லைஃப் இன்சூரன்ஸ் (பெர்ஹாட்) என மறுபெயரிடப்பட்டது. பின்னர், 2004-ஆம் ஆண்டில் கனேடிய நாட்டைச் சேர்ந்த மானுலைஃப் நிதிக் கூட்டுத்தாபனம் மற்றும் அமெரிக்காவைச் சேர்ந்த ஜான் ஹான்காக் பைனான்சியல் சர்வீசஸ் இன்க் ஆகியவற்றுக்கு இடையே நடைபெற்ற பெரிய அளவிலான உலகளாவிய இணைப்பைத் தொடர்ந்து இந்நிறுவனம் அதன் பெயரை மானுலைஃப் இன்சூரன்ஸ் (மலேசியா) பெர்ஹாட் என்று மாற்றியது. மானுலைஃப் மலேசியா 2008-இல் மறுசீரமைப்புப் பயிற்சியை மேற்கொண்டது மற்றும் அக்டோபர் 3, 2008 முதல், மானுலைஃப் இன்சூரன்ஸ் (மலேசியா) பெர்ஹாட், மானுலைஃப் ஹோல்டிங்ஸ் பெர்ஹாட் ஆனது.

மானுலைஃப் மலேசியா ஒரு முற்போக்கான நிறுவனம், நாங்கள் வழங்கும் தயாரிப்புகள் மற்றும் சேவைகளில் மட்டுமல்லாமல், நாங்கள் வணிகம் செய்யும் முறையிலும். எங்கள் வாடிக்கையாளர்களின் முடிவுகளை எளிதாக்குவதன் மூலமும், சிறப்பாக வாழ்வதன் மூலமும் மலேசியாவில் நம்பகமான மற்றும் மிகவும் விரும்பப்படும் நிதிச் சேவை வழங்குநராக நாங்கள் இருக்க விரும்புகிறோம். மானுலைஃப் ஹோல்டிங்ஸ் பெர்ஹாட்டின் கீழ் உள்ள துணை நிறுவனங்கள் மானுலைஃப் இன்சூரன்ஸ் பெர்ஹாட், மானுலைஃப் இன்வெஸ்ட்மென்ட் மேனேஜ்மென்ட் (எம்) பெர்ஹாட் மற்றும் மானுலைஃப் இன்சூரன்ஸ் லாபுவான் லிமிடெட்.

மானுலைஃப் ஹோல்டிங்ஸ் பெர்ஹாட் புர்சா மலேசியாவில் பட்டியலிடப்பட்டுள்ளது. 31 டிசம்பர் 2022 நிலவரப்படி அதன் சொத்துக்களின் மதிப்பு RM13 பில்லியனுக்கும் அதிகமாகும்.

மானுலைஃப் ஹோல்டிங்ஸ் பெர்ஹாட் கனடாவை தளமாகக் கொண்ட மானுலைஃப் நிதிக் கூட்டுத்தாபனத்தின் உறுப்பினராக உள்ளது.

இந்த விளக்கக்காட்சியானது மானுலைஃப் இன்சூரன்ஸ் பெர்ஹாட் ஏஜென்சி உறுப்பினர்களின் பயன்பாட்டிற்காக மட்டுமே வரையப்பட்டது, மேலும் எந்தவொரு நோக்கத்திற்காகவும் அல்லது காரணத்திற்காகவும் இதை முழுமையாகவோ அல்லது பகுதியாக மறு உருவாக்கம் செய்யவோ அல்லது பரப்பவோ முடியாது. இந்த விளக்கக்காட்சியில் உள்ள தகவல்கள், இந்த தயாரிப்புக்கென அங்கீகரிக்கப்பட்ட தயாரிப்பு வெளிப்படுத்தல் தாள் / சிற்றேடுடன் சேர்ந்து மதிப்பாய்வு செய்யப்பட வேண்டும். இந்த விளக்கக்காட்சியில் உள்ள தகவல் மற்றும் உள்ளடக்கங்களின் அடிப்படையில் எந்த நடவடிக்கையும் எடுப்பதற்கு முன் சுயாதீனமான ஆலோசனையைப் பெறுமாறு கேட்டுக்கொள்ளப்படுகிறீர்கள். **முதலீட்டுடன் இணைக்கப்பட்ட காப்பீட்டுத் திட்டம் என்பது ஒரு காப்பீட்டு தயாரிப்பு ஆகும், இது அடிப்படை சொத்துக்களின் செயல்திறனுடன் பிணைக்கப்பட்டுள்ளது, மேலும் இது யூனிட் டிரஸ்டுகள் போன்ற தூய முதலீட்டு தயாரிப்பு அல்ல.** ஆங்கிலம் மற்றும் தமிழ் வடிவத்திற்கு இடையே ஏதேனும் முரண்பாடு இருந்தால், ஆங்கில வடிவமே கருத்தில் கொள்ளப்படும் • இந்த திட்டங்கள், நிதிச் சேவைச் சட்டம் 2013 இன் கீழ் உரிமம் பெற்ற மனுலைஃப் இன்சூரன்ஸ் பெர்ஹாட்டால் (200801013654 (814942-M)) வரையப்பட்டது, மற்றும் இந்நிறுவனம் பேங்க் நெகாரா மலேசியாவின் கீழ் பதிவு செய்யப்பட்டுள்ளது. இந்நிறுவனம் 16-வது மாடி, மெனாரா மனுலைஃப், 6, ஜாலான் கெலெங்காங், டமான்சாரா ஹைட்ஸ், 50490 கோலாலம்பூரில் அமைந்துள்ளது.

விதிமுறைகள் மற்றும் நிபந்தனைகளுக்கு உட்பட்டது.

www.manulife.com.my
ManulifeMalaysia
manulife.malaysia
Manulife Malaysia
Manulife Malaysia

10/2023